

Ivan Angelo Fassoli

Via Pascoli 43
20080, Albairate (MI)
(+39) 3922484319
ivan.fassoli@outlook.it

Ivan è buyer per azienda leader nel settore che opera nel mercato Automotive. È un entusiasta conoscitore di informatica e hobbista di elettronica, è appassionato di futurologia e innovazioni tecnologiche. Dedica del tempo libero alla lettura di saggi e di fantascienza. Ama viaggiare, soprattutto in bicicletta. Ha realizzato mostre fotografiche locali. Spesso impegnato in attività di interesse pubblico, attivista politico del territorio, ama prendersi cura della comunità in cui vive. Sposato con due figli.

“ l'innovazione digitale fa sì che la funzione degli acquisti è in continuo cambiamento. Ritengo che il buyer debba contribuire a stimolare l'azienda ad innovare e a garantire la redditività, impegnandosi a rafforzare il proprio ruolo di esperto. Per questo motivo negli anni ho sempre affrontato le nuove sfide con dedizione e studio. Ho sempre ascoltato gli esperti che prima di me hanno rivestito i ruoli che man mano ho ricoperto in azienda, con i colleghi ho sempre cercato il confronto costruttivo orientato alla risoluzione dei problemi, ho sempre cercato l'ascolto attivo per meglio comprendere le esigenze del team, ho colmato le mie lacune con lo studio e dove possibile con la pratica (non ho mai avuto paura ad abbracciare una pulitrice orbitale per capire cosa vuol dire lavare un pavimento).

Le nuove sfide mi sono sempre piaciute, amo lavorare in un ambiente dinamico. In questi anni ho avuto l'opportunità di cambiare il mio ruolo all'interno dell'azienda, ruoli che mi hanno permesso di sviluppare competenze in tutti gli ambiti propri di un'azienda di componentistica per auto. È giunto per me il momento di trovare nuovi stimoli in nuovi ambiti.

Nel caso in cui prenderete in considerazione la mia candidatura sarò felice di poter conoscere la Vostra azienda e farmi conoscere in presenza.

Grazie.”

9/1/23

Ivan Angelo Fassoli

ESPERIENZA

Marelli Aftermarket Italy spa, Corbetta - Buyer Specialist

settembre 2018 - PRESENTE

Nel settore ricambi auto, mi occupo del processo acquisti OPEX per le linee di prodotto: meccaniche e di carrozzeria, abbigliamento, stampati su carta, tuning, rewards. Indico e gestisce le gare di appalto sia con fornitori Italiani che Stranieri, conduco in autonomia le trattative commerciali nella ricerca del miglior fornitore dal punto di vista tecnico/qualitativo/economico. mi occupo della gestione e mantenimento database fornitori. Emetto report periodici finalizzati al monitoraggio KPI aziendali a me assegnati, contribuisco in modo determinante all'emissione dei report d'ente. Mi occupo di scouting di nuovi fornitori. Interagisco costantemente con le altre funzioni per la comprensione delle esigenze aziendali aiutando in modo attivo alla stesura dei capitolati tecnici.

Magneti Marelli spa, Corbetta - Buyer

2016 - settembre 2018

Nel settore produzione industriale parti per auto, mi sono occupato del processo acquisti CAPEX degli impianti industriali e servizi correlati del sito produttivo. .

Magneti Marelli SPA, sedi varie.

1992 - 2016

In ambito produttivo ho potuto ricoprire negli anni diversi ruoli nelle diverse funzioni aziendali. Mi sono occupato di manutenzione impianti di produzione e di Servizi Generali di comprensorio. Ho maturato un'esperienza biennale in ambito Motorsport. Mi sono occupato di qualità e analisi scarti.

ISTRUZIONE

ITIS "G.Giorgi", Milano — Perito Elettronico

1988

COMPETENZE

Pacchetto Office, competenze avanzate in Excel.

SAP - modulo
Acquisti/anagrafica
fornitori/logistica

Lettura e comprensione
disegni tecnici: meccanici,
elettrici ed elettronici.

Comprensione capitolati
tecnici di fornitura
CAPEX/OPEX

Buone capacità di
negoziiazione.

LINGUE

Madrelingua Italiano, Inglese

9/1/23

