



Angelo Amato

Nato a [REDACTED] il [REDACTED]

Residente a [REDACTED]

Patente auto "BE"

PROFILO PROFESSIONALE

- Pur provenendo da una famiglia di lavoratori pubblici, ho avuto il coraggio a 40 anni di lasciare un lavoro sicuro ed agiato come quello del dirigente d'azienda nel settore auto per intraprendere la professione di imprenditore, iniziando da zero, in un settore strategico per l'economia, ma arretrato, per portare innovazione e sviluppo economico: l'agricoltura e il settore primario.
- Oggi l'incrocio con le energie rinnovabili, con la produzione di idrogeno verde ed il reddito integrativo certo che l'economia primaria può ricevere, è un'occasione unica che i nostri agricoltori, i nostri giovani e lo sviluppo del territorio non possono perdere. Per questo sviluppo ho avuto una visione alcuni anni fa e l'ho finora perseguita nel mio lavoro
- Ma ora vorrei poter contribuire a controllare e regolamentare le opportunità e i rischi di questo cambiamento a monte.
- Credo ci voglia determinazione e conoscenza dei 4 settori coinvolti (sviluppo economico, automotive, agricoltura e energie rinnovabili) per riuscire ad ottenere risultati in Europa.
- Per questo motivo ho deciso di candidarmi. Per portare questa visione di sviluppo sostenibile che è nel DNA del Movimento 5 Stelle. In questo video potrai capire cosa intendo:
<https://www.youtube.com/watch?v=NpQNtn31Q8Q&t=110s>
- Amo i giovani e voglio dare loro speranza e ottimismo. Il denaro per me è un modo per aiutare gli altri.
- Credo fortemente nella formazione, nella possibilità del cambiamento, nella meritocrazia e nella competenza.
- Credo nel rilancio del Sud Italia in due generazioni
- Ho la capacità di identificare e capire le risorse delle persone e dei territori
- Le esperienze maturate in 30 anni di lavoro nei settori finanziario, marketing e commerciale, i risultati ottenuti, il lavoro di gruppo, la carriera compiuta, hanno contribuito a sviluppare le mie capacità organizzative, di sensibilità verso i talenti, di visione strategica e le altre descritte qui a lato, che mi hanno dato credibilità e stima da parte delle persone.
- Ho conoscenze e riconoscimento professionale di clienti, gruppi operativi di lavoro, anche nel Sud Italia, nei settori dei beni di largo consumo, automobilistico, agricolo ed energetico
- Mi sento e mi ritengono un uomo onesto, intelligente, professionale, competente e creativo. Non mi piacciono le raccomandazioni.
- Vorrei dare fortemente il mio contributo al successo del Movimento 5 Stelle a livello nazionale ed europeo



CAPACITÀ E COMPETENZE

- Capacità di ascolto
- Capacità di lavorare in gruppo
- Capacità di comunicazione
- Capacità di analisi
- Capacità di previsione (lungimiranza), visione strategica
- Capacità di negoziazione e di mediazione nelle controversie
- Capacità e competenze organizzative
- Capacità di lavoro in condizioni di stress
- Capacità di raggiungimento dei risultati
- Capacità di soluzione di problematiche
- Elevati doti di creatività
- Capacità di creare relazioni professionali e personali
- Capacità di gestione e di valorizzazione delle risorse umane
- Ottimista, entusiasta e determinato.

COMPETENZE LINGUISTICHE

Italiano: LINGUA MADRE

Inglese: B2

Intermedio superiore

Francese: B1

Intermedio

COMPETENZE TECNICHE

- Buona conoscenza informatica; software maggiormente utilizzati: Word, Excel, Access, Power Point. Buon operatore con i motori di ricerca e social network quali "Facebook, Twitter, YouTube"

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

2006

Antony Robbins school Londra

Corsi di "PNL" e intelligenza finanziaria: psicologica e motivazionale

- Corso di motivazione psicologica e quantitativa, Programmazione Neuro Linguistica
- Corso di Intelligenza finanziaria

2004

Manager Italia & Business

school Bocconi | Roma

Diploma "Progetto starting per dirigenti": Management

- Gestione economica e finanziaria delle piccole e medie imprese
- Gestione contabile, fiscale, tributaria e societaria
- Pianificazione strategica e marketing territoriale

1998

Canning School | Londra

Corso di inglese intensivo commerciale : Lingua inglese

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

10/2007 - Attuale

Oliva Service | Lecce

Amministratore e responsabile marketing e vendite

- Integrazione fra energia e agricoltura con l'agri-voltaico avanzato e di protezione e sviluppo di stazioni di idrogeno verde in azienda agricola.
ARTICOLO:
<https://www.freshplaza.it/article/9532332/un-oasi-ecologica-di-energia-verde-in-campo-agricolo-dall-agrivoltaico-all-idrogeno/>
- Collaborazione con centro di ricerca di Bolzano per lo sviluppo di nuove tecnologie rinnovabili
<https://www.freshplaza.it/article/9498887/l-agri-voltaico-come-grande-opportunita-di-reddito-per-i-giovani-agricoltori/>
- Sviluppo di comunità energetiche alimentate dall'agri-voltaico
<https://www.freshplaza.it/article/9522410/agrivoltaico-importanti-novita-in-vista/>
- Consulenza e supporto per gli start-up di giovani imprenditori agricoli e turistici
- Consulenza per la gestione economica e finanziaria, analisi fonti di finanziamento; consulenza marketing e commerciale, assistenza tecnica alla clientela
- Analisi strategica, studio di fattibilità, analisi del mercato e della concorrenza
- Commercializzazione macchine e servizi innovativi per l'agricoltura
- Studio della gamma di prodotto aziendale e introduzione nuovi prodotti
- Controllo ex ante, in itinere ed ex post dei progetti
- Sviluppo nuovi prodotti, studio e sviluppo azioni di marketing strategico e operativo, reperimento e gestione rapporti con i fornitori
- Gestione relazioni commerciali con clienti direzionali e gestione grandi progetti
- Gestione della cooperazione con enti pubblici, associazioni di categoria e istituti universitari

14/2/2023 - Attuale

Grid Parity Germania - fabbrica impianti agri voltaici

Agente e consulente marketing Italia, Grecia, Albania

- Sviluppo comunicazione e informazione delle caratteristiche peculiari e distintive del sistema/prodotto con comunicazioni mirate sui social network, mailing list e incontri e meeting di presentazione
- Negoziazione e definizione di accordi centralizzati con organizzazioni nazionali agricole e con società di investimento energetico
- Partecipazione a fiere internazionali e sviluppo contatti
- Integrazione fra energia e agricoltura con l'agri-voltaico avanzato e sviluppo di stazioni di idrogeno verde in azienda agricola.
<https://www.freshplaza.it/article/9532332/un-oasi-ecologica-di-energia-verde-in-campo-agricolo-dall-agrivoltaico-all-idrogeno/>
- Studio e sviluppo di comunità energetiche alimentate dall'agri-voltaico. Cooperazione per la creazione, dallo statuto alla realizzazione e gestione
<https://www.freshplaza.it/article/9522410/agrivoltaico-importanti-novita-in-vista/>

Corso di inglese intensivo commerciale

1997

Cegos & centro formazione Exportex | Milano

Corso di specializzazione: Risorse umane

- L'arte di parlare in pubblico", c/o Cegos
- Gestione risorse umane" forza vendita & Sales Manager c/o Exportex
- Corso di vendita persuasiva c/ o Exportex

1993

Università degli studi Carlo Bò | Urbino

Laurea in Economia e Commercio, indirizzo marketing

Principali materie: matematica, statistica, economia, marketing, sociologia, gestione economica e finanziaria delle piccole e medie imprese

-1993

Regione - Urbino

Diploma di operatore turistico ambientale

1991

IPSOA - AIDIM | Milano

Corso in comunicazione d'impresa e direct marketing

1983

ITC "O.G.Costa" | Lecce

Diploma di ragioneria: Economia aziendale

- Collaborazione con centro di ricerca di Bolzano per lo sviluppo di nuove tecnologie rinnovabili
<https://www.freshplaza.it/article/9498887/l-agri-voltaico-come-grande-opportunita-di-reddito-per-i-giovani-agricoltori/>

10/10/2023 - Attuale

Exiom - Bexie - fabbrica pannelli fotovoltaici

Agente e consulente marketing Italia, Grecia, Albania e paesi del nord Africa

- Sviluppo comunicazione e informazione delle caratteristiche distintive della produzione e logistica con comunicazioni mirate sui social network, mailing list
- Sviluppo data base distributori, rivenditori, CER e installatori
- Partecipazione a fiere e sviluppo di layout di esposizione
- Incontri e meeting di presentazione con clienti potenziali
- Studio ed identificazione di nuovi canali distributivi
- Negoziazione e definizione di accordi centralizzati con EPC, general contractor e società di investimento energetico
- Studio e sviluppo di comunità energetiche. Cooperazione per la creazione, dallo statuto alla realizzazione e gestione

➤ **GIUGNO 2008: Progettazione e realizzazione del FRANTOIO e mezzo di trasformazione MOBILE - Video:**

<https://www.youtube.com/playlist?list=PLD475FD808825BD85>

- registrazione del BREVETTO ed estensione brevetto a "mezzo di trasformazione mobile" (farina, succhi di frutta, marmellate, salse, ecc)
- Noleggio con operatore del frantoio mobile per la produzione in campo e utilizzo come mezzo di promozione producendo l'olio extra vergine dal vivo nelle piazze. Utilizzo del frantoio mobile per numerose attività didattiche nelle scuole e nelle piazze
- Sviluppo collaborazioni con contoterzisti e cooperative di lavoro
- Sviluppo del modello di franchising per la gestione del frantoio mobile integrato anche dalla formazione del personale

➤ **01/2008 - 08/2022 - Multinazionali produzione componenti auto:**

Friesen, Doga, Montcada | Berlino, Barcellona

Consulente marketing e vendite

- Studio del mercato, della concorrenza, dei canali distributivi
- Previsioni di vendita, sviluppo del posizionamento prezzi
- Creazione della catena di distribuzione, monitoraggio dei risultati
- Gestione della logistica, supporto alla produzione
- Gestione dei clienti del primo impianto: Fiat, Alfa Romeo, Lancia, Magneti Marelli
- Analisi strategica e gestione del marketing operativo: promozioni, fiere internazionali

➤ **09/1996 - 09/2007**

Delco Remy - Tenneco - Monroe | Roma

Dirigente - direttore commerciale e marketing Italia, Grecia e Albania

- Responsabilità dello start-up della divisione prodotti nel mercato italiano, greco e dei paesi dell'est europa, gestione dello sviluppo della distribuzione, del fatturato e della redditività aziendale
- Gestione delle risorse umane: ricerca, selezione ed addestramento forza vendita e marketing; supervisione e supporto a 14 persone
- Analisi del mercato e della concorrenza; studi di fattibilità; analisi e definizione del posizionamento dei prezzi e scelta dei canali distributivi; selezione e creazione rete distributiva di concessionari e clienti direzionali.
- Gestione prodotti plurimarche: definizione e sviluppo del diverso posizionamento degli stessi sul mercato.
- Definizione della politica commerciale e di marketing, in conformità con le direttive europee; stesura del business plan e dei piani di azione operativi e correttivi. Definizione politica promozionale e di comunicazione; selezione e scelta dei media; studio e sviluppo di eventi e manifestazioni/fiere, azioni promozionali, di direct e co-marketing.
- Gestione di un importante budget finanziario e di marketing. Organizzazione attività promozionali e di pubbliche relazioni. Sviluppo di eventi nazionali. Gestione fornitori esterni.
- Studio e creazione di statistiche di vendita. Elaborazione dati commerciali nazionali, quote di mercato e posizionamento prezzi.

➤ **11/1994 - 09/1996 - Exportex (divisione Procter & Gamble) | Milano**

Responsabile commerciale e marketing

Capo area e responsabile trade marketing

- Responsabilità del progetto "Category": gestione computerizzata degli stock di magazzino e degli scaffali espositivi della grande distribuzione.
- Analisi, verifica di fattibilità e creazione delle azioni promozionali per il Trade.
- Responsabilità della gestione di clienti direzionali della G. D.
- Collaborazione alla definizione delle condizioni nazionali di vendita.
- Selezione, addestramento, motivazione di 5 funzionari di vendita.
- Responsabilità del fatturato della Lombardia, Sicilia, Puglia, Basilicata e Calabria.
- Responsabilità del fatturato dei più importanti clienti della G.D. /D.O.
- Responsabilità del fatturato dei clienti G.D./ D.O. nelle province di Le/Br/Ta.
- Gestione dei budgets e negoziazione dei contratti promozionali locali.
- Monitoraggio del business con operazioni di merchandising e realizzazione in test di nuove azioni promozionali e di marketing, utilizzate in seguito sul territorio nazionale.

➤ **04/1993 - 04/1994**

Alitalia - J.W.Thompson - A.I.E.S.E.C. Roma e Urbino | Roma
Stage aziendale

- Sviluppo news organ "Millemiglia"
- Gestione relazioni con partner Hertz
- Contatti con dirigenti aziendali

PREMI E ATTIVITA' POLITICA E DI VOLONTARIATO

➤ Dal GENNAIO 2023 ad oggi;

- Partecipazione attiva e continua al Gruppo territorial del M5S di Lecce e al Gruppo di lavoro sviluppo economico, ambiente energie rinnovabili e agricoltura con proposte costruttive sulle proposte e azioni per la campagna elettorale inclusa l'idea della creazione e uso del **"COMIZIO MOBILE"** del Movimento 5 Stelle per promuovere le nostre idee innovative quartiere per quartiere, piazza per piazza, con tappe programmate e comunicate sui social network
- **Politiche 2022:** partecipazione alle votazioni sulla piattaforma del M5S senza essere conosciuto da nessuno. Risultato: ammesso candidato di riserva al Senato

DICEMBRE 2010: creazione dell'associazione culturale **"i custodi di Olivinopoli"**: www.olivinopoli.it

- Studio, progettazione e svolgimento corsi di analisi sensoriale dell'olio di oliva nelle scuole elementari, medie e superiori, in collaborazione di assaggiatori professionisti di olio, biologi e nutrizionisti
- Corsi di formazione e di analisi sensoriali per adulti e stranieri
- Ideazione e sviluppo del fumetto **"Olivinopoli"** con la collaborazione della scuola del fumetto Disney di Pescara, per la sensibilizzazione dei bambini e adulti al rispetto degli alberi di olivo secolari
- Censimento degli alberi di olivo secolari **"con la faccia sul tronco"**: diffusione dell'idea e del progetto fra gli agricoltori attraverso comunicazioni nei comuni, farmacie, e presso le organizzazioni produttive di settore.
- Coinvolgimento della provincia di Lecce, assessorato all'agricoltura, in tutte le fasi progettuali e di comunicazione
- Sviluppo di numerose conferenze stampa per far conoscere il progetto dell'adozione degli olivi con la faccia a distanza anche ai consumatori. Numerosi riscontri positivi con articoli su riviste locali e nazionali e servizi video nei TG
- Sviluppo del progetto della carta degli olii
- Sviluppo del progetto del **"parco degli olivi salvati"** per trasferire gli alberi di olivo espianati su terreni demaniali abbandonati ai fini del ripristino e conduzione delle piante in regime biologico
- Organizzazione e svolgimento di incontri con la provincia di Lecce e con i comuni del Salento per la diffusione del progetto e la richiesta di terreni demaniali abbandonati da destinare al trapianto per l'adozione

- **2008 - Premio per l'innovazione tecnologica "Start-cup Puglia"**: quinto classificato con il progetto del frantoio mobile

AUTO CERTIFICAZIONE: consapevole delle sanzioni penali nel caso di dichiarazioni non veritiere, di formazione od uso di atti falsi, richiamate dall'art. 76 del D.P.R. 445/2000, dichiaro che quanto sopra corrisponde a verità. Ai sensi della legge 675/96 dichiaro, altresì, di essere informato che i dati personali raccolti saranno trattati, anche con strumenti informatici, esclusivamente nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa e che al riguardo competono al sottoscritto tutti i diritti previsti dall'art. 13 della medesima legge

