

MARIO MANCA

SINTESI

Consulente professionista di successo con oltre 25 anni di esperienza in ruoli strategici presso importanti Istituzioni Finanziarie e Multinazionali in Europa e Asia. Comprovata competenza in Consulenza Tecnologica (intelligenza Artificiale), Sviluppo Aziendale e Gestione del Rischio nel settore IT, e Vendite.

Abile nel guidare programmi tecnologici su larga scala e nel fronteggiare trattative complesse per fornire soluzioni complete ai clienti istituzionali.

Esperto nella gestione del personale, con un'attenzione particolare alla ricerca e al nurturing dei talenti interni, nonché allo sviluppo professionale dei collaboratori junior, promuovendo un ambiente di lavoro collaborativo e stimolante.

ESPERIENZA

CONSULENTE INDIPENDENTE

Singapore | APAC/EMEA 2018 – Presente

Direttore Generale, Sviluppo Aziendale, Responsabile Tecnico e Ricerca

- Esperto consulente finanziario e manageriale con competenze approfondite nell'utilizzo strategico dell'intelligenza artificiale per ottimizzare decisioni e processi aziendali. Dimostra capacità nell'identificare e implementare soluzioni AI su misura per le sfide specifiche del settore finanziario, migliorando l'efficienza operativa e la performance aziendale. Abile nell'interpretare e comunicare insights derivanti dall'analisi dei dati AI per guidare strategie vincenti e massimizzare i risultati finanziari.
- Esperienza nelle Vendite IT: Generato con successo svariati milioni di Dollari di ricavi consigliando clienti di rilievo sulla creazione di NFT, tokenizzazione di Beni di Lusso e introducendoli alle caratteristiche del Metaverso.
- Svolto ricerca sui Mercati Finanziari/Trading nello spazio delle Criptovalute e sviluppato algoritmi interni.
- Codifica ed implementazione di soluzioni di Trading e Gestione del Rischio su varie classi di Investimento.
- Influenzato decisioni di Investitori Privati/Alti Patrimoni Netti, fornendo soluzioni complete per supportare attività di investimento e trading su tutte le classi di investimento.

ORACLE CORPORATION

Singapore/Roma 2017 – 2018

Direttore | GenC Programme | Trasformazione Cloud | Customer Experience

- Responsabile della presentazione a Blue Chips del portafoglio di soluzioni Cloud offerti dalla ORACLE attraverso un efficace progetto di Advocacy-leadership.
- Una volta acquisita la strategia individuale del cliente e gestito il progetto end-to-end, i risultati venivano contrapposti ai piani iniziali e venivano analizzate le discrepanze, in maniera tale da assicurare la massima soddisfazione per il cliente.
- Advocacy Plan sviluppato direttamente attraverso la costruzione di relazioni a livello di CEO, CFO, COO, CHRO, CMO, con co-creazione di progetti esterni all'attività del cliente, e dove possibile, la creazione di sinergie che avessero anche un impatto sociale, soprattutto nei paesi emergenti.
- Avere successo in questo ruolo significava avere guadagnato, non solo la fiducia del cliente, ma anche quella dei propri colleghi di lavoro responsabili delle linee di business Cloud sia in JAPAC che in EMEA.
- Una volta raggiunta la conclusione del progetto, il ruolo richiedeva di interagire con stampa, giornali specializzati e marketing per l'adeguata pubblicità e diffusione dei successi che il cliente ha raggiunto attraverso la collaborazione con ORACLE (win-win)

ORACLE CORPORATION

Singapore 2015 – 2017

Director | Cloud Insight | Big Data | Analytics per Istituzioni Finanziarie

- Proposti progetti di consulenza strategica IT presso la sede del cliente o a distanza su Cloud privato, pubblico e ibrido, trasformazione digitale e IOT (Internet of things), per clienti dell'area geografica ASEAN. Relazioni tenute sempre a livello di Consiglio di Amministrazione o Direttivo
- Gli obiettivi dei clienti, generalmente Istituzioni Finanziarie Multinazionali, venivano individuati utilizzando una metodologia di coinvolgimento strutturato della varie funzioni interne, che comprendeva interviste e workshops, ricerche e analisi interne ed esterne, raffrontati con approcci "best practice" ormai consolidati negli anni.
- Implementazione end-to-end di prodotti tecnologici (ERP - finanza, EPM - project management, HCM - risorse umane e CX - soddisfazione del cliente) in vari settori.
- Intervistati i dirigenti responsabili delle decisioni, costruito casi aziendali pertinenti e presentato proposte, soluzioni, piani industriali ai consigli di amministrazione dei clienti.
- Gli incarichi includevano l'identificazione dei drivers di cambiamento, la definizione dei problemi, la valutazione delle potenziali alternative, l'individuazione di soluzioni tecnologiche appropriate e lo sviluppo di modelli finanziari per supportare la definizione delle priorità delle decisioni di investimento.
- Calcolato il costo totale di proprietà e rendimento dell'investimento relativi agli acquisti delle tecnologie Oracle e fornita consulenza ai membri del consiglio di amministrazione per autorizzare l'adozione delle soluzioni IT consigliate.
- Utilizzate competenze in materia di servizi finanziari per ispirare e gestire i grandi cambiamenti strutturali tecnologici richiesti dal settore nel continente asiatico.
- Consulenza prestata alle Istituzioni finanziarie su processi di gestione del rischio, Big Data, Analytics e Business Intelligence. Fornito ai clienti raccomandazioni sull'implementazione di strumenti di gestione del rischio / abilitatori tecnologici per il reporting fiscale/tributario/gestionale e per AML / KYC / CTF (Anti-Money Laundering, Know Your Customer, Counter-Terrorism Financing)

SYNEASYA PTE LTD**Singapore 2008 – 2015***Proprietario/Executive Director | Business Development and Management Consulting (Venduta)*

- Identificati clienti europei e connessi a partner commerciali asiatici specialisti nei settori rilevanti.
- Condotte Analisi finanziarie (Budget, Profittabilità e Rischio) relative a progetti regionali e gestione / predisposizione di M & A / Joint Ventures nei settori Finanziario, Informatico, Bio Tecnologia, Farmaceutico, Food and Beverage e Servizi aeroportuali.
- Enfasi sul reporting fiscale/tributario e sull'analisi finanziaria adatta a consentire adeguamenti al cambio delle normative che si sono verificati in questi settori nel corso degli anni in una maniera rapida, efficace e senza blocchi.
- Avviato, sviluppato e mantenuto relazioni con Autorità Governative Singaporeane e Autorità di Regolamentazione pertinenti agli specifici progetti in corso.

NTD Capital PTE LTD**Singapore 2012 – 2014***Proprietario/Direttore | Business Development | Prop Trading (Venduta)*

- Progettato e gestito nel programma software di negoziazione / gestione del rischio sulle valute straniere (ForEx) in modo tale da abbinare i profili di rischio in valuta estera dei rispettivi clienti.
- Elaborazione di sofisticati modelli di trading basati su regole di riconoscimento dei pattern e arbitraggio statistico estratti con Big Data Analytics e Social Listening Tools.
- Gestito teams di oltre 30 professionisti Quantitative internamente e su base remota.
- Sviluppato sistemi di analisi metriche di rischio interno, analizzato l'idoneità degli investimenti Forex nel portafoglio degli investitori e valutato l'esposizione ottimale a coppie di valute specifiche.

BARCLAYS WEALTH**Singapore 2007 – 2008***Senior Relationship Manager | Business Development | Intermediaries & Corporates (I&C)*

- Ruolo facente capo al Managing Director dell'area Business e originato da un trasferimento interno da Londra a Singapore diretto ad assumere la responsabilità' dello sviluppo del Business.
- Membro rilevante di un grande team continentale (oltre 20 fra Singapore e Hong Kong) diretto alla creazione di una linea di business complementare al Private Banking.
- Le mansioni principali erano focalizzate all'acquisizione di clienti asiatici operando anche una verifica all'aderenza alle regole dettate dalla Monetary Authority of Singapore (Corrispondente alla CONSOB italiana).
- Interviste realizzate per mappare i prodotti finanziari per soddisfare l'interesse, la tolleranza al rischio e il comfort dei clienti. Enfasi su prodotti derivati finanziari, prodotti strutturati e complessi.

BARCLAYS WEALTH**Londra 2006 – 2007***Senior Risk Manager | Business Development | New Product Sign Off (NPSO) - Risk e Compliance*

- Membro rilevante del team responsabile del programma finanziario NPSO, per tutto quello che aveva a che vedere con il lancio di nuovi prodotti finanziari. Ruolo facente capo al Responsabile del Business Development, Risk MD, CEO e Steering Committee.
- Responsabile per il lancio di 22 nuovi prodotti derivati complessi. Formulato l'analisi per soddisfare i clienti nuovi e attuali, in base alle specifiche esigenze del mercato locale e alla pratica interna e al piano aziendale della banca.
- Cooperazione con i dipartimenti Legal & Compliance (Legale e Conformità alle regole interne) per questioni normative e con Risk Management per il controllo.

THE ROYAL BANK OF SCOTLAND GROUP (RBS)**Londra 2002 – 2005***Investment Risk Manager | Quant Investments | Statistical Structured Products*

- Ruolo facente capo al Managing Director Capo della Tesoreria della banca. Membro rilevante di un team di 20 persone e direttamente responsabile per l'investimento e calcolo del rischio di ABS, MBS, CDO e MTN (prodotti finanziari strutturati e complessi) del portafoglio di liquidità di RBS, valutato all'epoca circa 22 miliardi di dollari.
- Implementazione della soluzione tecnologica di Market Risk Monitoring e valutazione su base settimanale del rischio aziendale su un portafoglio di oltre 500 obbligazioni strutturate.
- Miglioramento del rating interno del portafoglio da AA a AA+ razionalizzando l'esposizione alla controparte e applicando rigorose linee guida interne sul calcolo dei vari rischi. Calcolata Probabilità di Insolvenza della controparte per gli emittenti Credit Default Swap (CDS).
- Implementazione di un'analisi del portafoglio finanziario avanzato tale da migliorare il rapporto rendimento / rischio del portafoglio rispetto a quanto fissato dal comitato del rischio di credito globale e calcolabile su base mensile.

WESTLB (Westdeutsche Landensbank Girozentrale)**Londra 2001 – 2002***Portfolio Risk Manager | High Yield Bonds | International Trade and Commodity Finance (ITCF)*

- Ruolo facente capo al Managing Director del ITCF e con responsabilità' di controllo del portafoglio titoli ad alto rischio (Russia, Turchia e Argentina).
- Implementata valutazione dei fattori di mitigazione del rischio di governance a livello di filiale (HK, Singapore, Medio Oriente, Americhe), e istruiti gestori del rischio locali per soddisfare i requisiti richiesti della Bundesbank.
- Implementato un programma finanziario interno per valutare il profilo di rischio quantitativo degli emittenti di lettere di credito.

SOCIÉTÉ GÉNÉRALE

Londra 2000 – 2001

Senior Associate Financial Analyst | Team Leader

Responsabile con altri 4 analisti finanziari di analisi cross-country di società dell'Europa mediterranea e start-ups del tipo Dot.Com per mandati IPO (quotazione presso borse Europee) e Acquisizioni. Partecipato all'IPO del fornitore di telefonia cellulare Orange Telecom. Partecipato a offerte di acquisto o vendita nei mercati secondari di obbligazioni convertibili (convertible bonds).

WILLIAMS DE BROË PLC

Londra 1999 – 2000

Research Financial Analyst

Progressione rapida da Responsabile per le Operazioni Back Office del Dipartimento Vendite Internazionali ad Analista Ricercatore Finanziario. Fornito supporto al team di strutturazione per progetti in Italia e Spagna, traducendo e presentando la documentazione chiave al team principale. Raccolto, ricercato e analizzato i dati finanziari utilizzando funzioni avanzate su Bloomberg e Reuters.

TITOLI E STUDI

● **UNIVERSITY OF CHICAGO - Booth School of Business (Chicago/UK/Singapore) 2007**

Master of Business Administration (MBA)

● **BAYES BUSINESS SCHOOL**

Conosciuta anche come Cass BS/City University Business School (Londra - UK) 2004

Master in Ingegneria Finanziaria - Master of Science (MSc)

Tesi Finale: Prodotti strutturati - Constant Maturity Swaps

● **LONDON BUSINESS SCHOOL (Londra - UK) 2001**

Diploma in Finanza Corporativa delle Multinazionali

● **UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI SASSARI (Italia) 1998**

Laurea in Economia e Commercio.

Tesi finale: Tecnica Bancaria: I prestiti in pool (Sindacazioni)

INFORMAZIONI ADDIZIONALI

● **UK FSA Registered: Investment Management Certificate** – CF 21 - 27 corrispondente ad Operatore di Borsa e Mercati Finanziari in Italia.

● **INFORMATICA** : EasyLanguage, MQL, basic VBA, R, Python, SQL Queries and C++

● **LINGUE**: Italiano madrelingua, Inglese e Spagnolo corrispondenti ai livelli C1/C2 del QCER, Francese B1, e Hindi A1.

● **INTERESSI**: Basket, Motociclette, suonare il piano e la chitarra in maniera amatoriale, ed interessato in tutti i tipi di attività all'aperto (mare e montagna)