



**Curriculum Vitae
Europass**

**DICHIARAZIONE SOSTITUTIVA DELL'ATTO DI NOTORIETÀ
(ARTICOLO 47 DPR. 445 DEL 28 DICEMBRE 2000)**

Il/la sottoscritto/a Antonello Soro nato il 03/06/1956 a Cagliari (CA) residente a Sassari in S.V. Rio D'Ottava n 21A consapevole delle sanzioni penali, nel caso di dichiarazioni non veritiere, di formazione o uso di atti falsi, richiamate dall'art. 76 del D.P.R. 445 del 28 dicembre 2000,

DICHIARA

che le informazioni riportate nel seguente curriculum vitae, redatto in formato europeo, corrispondono a verità:

Informazioni personali

Nome(i) / Cognome(i) **Antonello Soro**

Indirizzo(i) [redacted] Sassari, Italia.

Telefono(i) [redacted]

Fax

E-mail [redacted]

Cittadinanza Italiana

Data di nascita 03/06/1956

Sesso M

**Occupazione
desiderata/Settore
professionale**

Esperienza professionale

Business Coach e Formatore Professionista.

Attività ausiliarie alle attività didattiche: analisi dei fabbisogni, tutoraggio e monitoraggio.

Percorsi di Coaching individuali, di team in campo Life e Aziendale.

Attività di docenza presso aziende del territorio Regionale, collaborazione con enti attuato.i:

Performa Confcommercio di Sassari

A Servizi S.r.l. Consulenza Formazione Fondi di Borgaro Torinese
Multimedialmente Srl di Milano

Date **2015 ad oggi**

Lavoro o posizione ricoperti Collaborazione Coaching e formazione, Scuola di formazione Life, Business e sport Coaching - Coach Academy Srls - Cagliari

1995 - 2015

Principali attività e responsabilità Responsabile commerciale
Marketing Manager

Nome e indirizzo del datore di lavoro SER group Srl Bergamo - SER Sardegna Srl Cagliari Z.I Elmas str.25
GOOD Srl Avellino - BE FREE Srl Olbia
SSI Srl Affi (VR)

Tipo di attività o settore Vendita e installazione di prodotti legati alle energie rinnovabili:
Creazione e gestione di reti commerciali per la vendita di prodotti finanziari

Istruzione e formazione

Date	2018– 2018 Dr. Roberto Ardizzi - Alta formazione e coaching Pescara 2015 – 2017 Coach Academy Scuola di Coaching Cagliari 1995 - 1996— 1998 – 2002 Futus Corporation Future System Affi (Vr) 1985 — 1991 Master in materia fiscale IPSOA Milano 1971 – 1976 Istituto tecnico geometri GM Devilla di Sassari diploma votazione 52/60
Titolo della qualifica rilasciata	Coach e Trainer professionista:
Principali tematiche/competenze professionali acquisite	Comunicazione e Neuromarketing - Time Management – Public Speaking - Personal Branding L' Arte di vendere sé stessi Working group - Legge 4/2013 Norma UNI 11601/2015
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Life, Business e Sport Coaching
Livello nella classificazione nazionale o internazionale	Management e marketing - Corso avanzato di Comunicazione e tecniche per comunicare - Problem Solving in azienda

Capacità e competenze personali

Madrelingua(e) **Italiano**

Altra(e) lingua(e) **Inglese - Francese**

Autovalutazione

Livello europeo (*)

Inglese

Francese

Comprensione		Parlato		Scritto	
Ascolto	Lettura	Interazione orale	Produzione orale		
A1	A1	A1	A1	A1	
A1	A1	A1	A1	A1	

(*) Quadro comune europeo di riferimento per le lingue

Capacità e competenze sociali
Capacità di lavorare in team: collaborato con diverse figure professionali in vari progetti raggiungendo sempre gli obiettivi prefissati.
Ottime capacità di comunicazione: tengo presentazioni, corsi e relazioni per diversi settori professionali e aziendali, utilizzando diversi strumenti multimediali e le varie tecniche e metodi comunicativi appresi (Coaching – Comunicazione funzionale)

Capacità e competenze organizzative
Capacità di risoluzione dei conflitti: gestito situazioni di tensione all'interno delle aziende, trovando soluzioni soddisfacenti per tutte le parti coinvolte.
Capacità di gestione del tempo: organizzo il mio lavoro in modo efficiente rispettando le scadenze e le priorità.

Capacità e competenze tecniche **INGLESE** Progetto P.O.R. Sardegna 2000-2006 Programma "Sardegna Speaks English"

Capacità e competenze informatiche
Sistemi operativi (Windows 4/5)
Programmi comuni (Pacchetto Office 5/5 - Google Drive 4/5)

Capacità e competenze artistiche

Altre capacità e competenze **Ascolto attivo ed empatico:** Possiedo un'acuta capacità di ascolto, permettendomi di comprendere profondamente le necessità, le emozioni, le motivazioni e le aspettative delle persone con cui interagisco.
Comunicazione efficace e persuasiva: Utilizzo il metodo del Coaching e della comunicazione verbale e non verbale per trasmettere messaggi in modo chiaro, diretto e coinvolgente. Adatto il mio stile comunicativo al contesto e al pubblico per massimizzare l'impatto.
Leadership e gestione dei gruppi: Motivo, coinvolgo e guido singoli individui e team verso il raggiungimento degli obiettivi prefissati. Gestisco efficacemente i conflitti e le dinamiche di gruppo, creando un clima di fiducia e collaborazione.
Problem Solving e Decision Making: Analizzo le situazioni problematiche, identifico le possibili soluzioni, valuto i pro e i contro, e scelgo e implemento la soluzione più adeguata in modo efficace.
Autovalutazione e apprendimento continuo: Riconosco i miei punti di forza e di debolezza, accetto e integro i feedback, imposto e monitoro gli obiettivi di sviluppo, e cerco e sfrutto tutte le opportunità di apprendimento.

Patente Patente B dal 1974

Ulteriori informazioni

Allegati Copia fotostatica di un documento di identità in corso di validità.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto legislativo 30 giugno 2003, n. 196 e s.m.i. (Codice in Materia di Protezione dei Dati Personali) e del Regolamento (UE) 2016/679 (GDPR - General Data Protection Regulation).

Firma

