Esperienza Lavorativa

Agente Generale di Assicurazioni 1997 - Presente

- Gestione e sviluppo del portafoglio clienti.
- Coordinamento delle attività di vendita e marketing
- Formazione e supervisione del personale.

Responsabile Vendite

1990 - 1995

- Supervisione del team di vendita.
- Pianificazione e implementazione di strategie di vendita.
- Analisi delle performance e reportistica.

Piazzista

1984 - 1990

- Vendita diretta di prodotti ai clienti.
- Gestione delle relazioni con i clienti.
- Raggiungimento degli obiettivi di vendita.

Formazione

Diploma di Perito Agrario

Competenze

- Gestione amministrativa e commerciale.
- Marketing e comunicazione.
- Capacità di leadership e gestione del team.

Corsi di Aggiornamento

- Corso di Marketing e Comunicazione.
- ProlemSolving
- . AI

Ai sensi dell'art.1 comma 14 della legge 9 gennaio 2019, n° 3 ("Legge Spazzacorrotti"), il presente curriculum è pubblicato sul sito della formazione politica di appartenenza e del Comune di Ravenna.