

Curriculum Vitae Europass



Informazioni personali

Nome e cognome **Walter Laporta**
Indirizzo Via E. H. Giglioli, 91/11 16142 Genova
Cellulare 3484039813
E-mail walter.laporta75@gmail.com
Cittadinanza Italiana
Data di nascita 03/08/1975
Sesso Maschile

Occupazione desiderata/Settore professionale

**Autista
Commerciale / Vendita, Marketing, merchandising
Vendita / Area manager gestione personale**

Esperienza professionale

Date Dal 1° Giugno 2021 al 15 Settembre 2021
Lavoro o posizione ricoperti Contact center ufficio booking
Principali attività e responsabilità Prenotazione ed emissione biglietti, rapporti azienda/agenzia di viaggio
Riprotezione passeggeri su navi alternative in caso di variazioni tecniche ed annullamenti viaggi.
Informazioni di carattere generale alla clientela
Nome e indirizzo del datore di lavoro **GNV Grandi Navi Veloci – Via Balleydier 7 Genova**
Tipo di attività o settore Commerciale marittimo

Esperienza professionale

Date Da gennaio 2020 a dicembre 2020

Lavoro o posizione ricoperti Field sales specialist Grande Distribuzione Organizzata

Principali attività e responsabilità Rilevazione dati in store, massimizzazione presenza dei prodotti, miglioramento della qualità espositiva. Push commerciale, inserimento strutture visibilità in store per prodotti largo consumo P&G.

Nome e indirizzo del datore di lavoro **Inventa CPM Srl Milano**

Tipo di attività o settore Commerciale/marketing Grande Distribuzione Organizzata

Esperienza professionale

Date Da Settembre 2018 Settembre 2019

Lavoro o posizione ricoperti Executive sales manager project food

Principali attività e responsabilità Incrementare visibilità e conoscenza dei marchi Lagavulin Oban Talisker Zacapa 23 Baileys Tanqueroy Gordon's Pampeiro Smirnoff all'interno dei ristoranti nonché vendita prodotti dove mancanti Responsabile organizzazione e funzionamento eventi con hostess all'interno dei locali per i marchi sopracitati.
Formazione personale ristorazione

Nome e indirizzo del datore di lavoro **Diageo Italia Spa by CPM Italy**

Tipo di attività o settore Commerciale/marketing

Esperienza professionale

Date Da giugno 2018 ad agosto 2018

Lavoro o posizione ricoperti Contact center ufficio booking

Principali attività e responsabilità Prenotazione ed emissione biglietti, rapporti azienda/agenzia di viaggio
Riprotezione passeggeri su navi alternative in caso di variazioni tecniche ed annullamenti viaggi.
Informazioni di carattere generale alla clientela

Nome e indirizzo del datore di lavoro **GNV Grandi Navi Veloci – Via Balleydier 7 Genova**

Tipo di attività o settore Commerciale marittimo

Esperienza professionale

Date Da luglio 2014 a giugno 2017

Lavoro o posizione ricoperti Commerciale.

Principali attività e responsabilità Venditore in store

Nome e indirizzo del datore di lavoro **SKY Italia s.r.l. Rogoredo Milano c/o UNIEURO P.zza della Vittoria**

Tipo di attività o settore Commerciale tv

Esperienza professionale

Date Da gennaio 2010 a marzo 2014

Lavoro o posizione ricoperti Venditore, merchandiser, addetto alle promozioni.

Principali attività e responsabilità Vendita ai concessionari del marchio dei prodotti Clinique. Formazione alle commesse dei prodotti a listino. Gestione del sell out e delle promozioni anche in prima persona in store. Presentazione nuove collezioni di prodotti.

Nome e indirizzo del datore di lavoro **Estee Lauder- Clinique via Turati 3 20100 Milano**

Tipo di attività o settore Commerciale cosmesi trattamento viso

Esperienza professionale

| | |
|---------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Date | Da dicembre 2006 a dicembre 2009 |
| Lavoro o posizione ricoperti | Marketing merchandiser |
| Principali attività e responsabilità | Merchandising per i marchi Dolce & Gabbana Gucci Valentino Hugo Boss e Laura Biagiotti parfum zona Liguria Sardegna Gestioni delle promozioni in store, formazione delle beauty consultant e formazione delle hostess per promozioni in store. Aggiornamento giornaliero delle rotture di stock a scaffale |
| Nome e indirizzo del datore di lavoro | Procter and Gamble - Roma |
| Tipo di attività o settore | Merchandising -profumeria |

Esperienza professionale

| | |
|---------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Date | dicembre 2005 a novembre 2006 |
| Lavoro o posizione ricoperti | District manager settore Ho.Re.Ca. e super Ho.Re.Ca. zona Liguria e basso Piemonte |
| Principali attività e responsabilità | Ampliamento parco clienti Gestione e distribuzione materiale di visibilità' Affiancamento ai venditori dei distributori di zona con finalità alla vendita. Gestione e organizzazioni ad eventi. |
| Nome e indirizzo del datore di lavoro | Red Bull - Milano |
| Tipo di attività o settore | Marketing- merchandising. Settore bevande |

Esperienza professionale

| | |
|---------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Date | Marzo 2002 a Dicembre 2005 |
| Lavoro o posizione ricoperti | Marketing activator zona Liguria |
| Principali attività e responsabilità | Affiancamento forza vendite Campari finalizzata alla vendita dei prodotti a marchio Lipton. Gestione e distribuzione materiali visibilità e allestimenti completi brandizzati al fine pubblicitario. Sponsorizzazioni ed organizzazione di grandi eventi a carattere nazionale. |
| Nome e indirizzo del datore di lavoro | Unilever Bestfood – Lipton - Milano |
| Tipo di attività o settore | Vendita marketing merchandising- settore Ho.Re.Ca. |

Esperienza professionale

| | |
|---------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Date | Dal 1999 a marzo 2002 |
| Lavoro o posizione ricoperti | Agente di commercio con Triplice mandato |
| Principali attività e responsabilità | Affiancamento venditori dei distributori dei prodotti del marchio Responsabile del settore super Ho.Re.Ca. per Liguria Piemonte Valle d'Aosta Organizzazione e gestione eventi. Gestione clienti diretti |
| Nome e indirizzo del datore di lavoro | Davide CAMPARI s.p.a.- Milano |
| Tipo di attività o settore | Agente di commercio – Super Ho.Re.Ca. |

Esperienza professionale

| | |
|---------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Date | Dal 1996 al 1999 |
| Lavoro o posizione ricoperti | Agente di commercio |
| Principali attività e responsabilità | Responsabile zona centro storico ho.re.ca Ampliamento fatturato e parco clienti Gestione incassi clienti di zona |
| Nome e indirizzo del datore di lavoro | Partesa gr. Heineken - Genova |
| Tipo di attività o settore | Agente di commercio – Super Ho.Re.Ca. |

Istruzione e formazione

| | |
|----------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------|
| Date | 1994 |
| Titolo della qualifica rilasciata | Diploma Alberghiero |
| Principali tematiche/competenze professionali acquisite | Tecnica alberghiera e principali competenze del terziario Economia Lingue straniere |
| Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione | IPAS "Nino Bergese" di Genova Sestri P. |
| Livello nella classificazione nazionale o internazionale | 42/60 |

Capacità e competenze personali

Madrelingua(e) **Italiana**

Altra(e) lingua(e)

Autovalutazione

Livello europeo (*)

Inglese

Francese

| Comprensione | | | | Parlato | | | | Scritto | |
|--------------|--------------------|---------|--------------------|-------------------|--------------------|------------------|--------------------|---------|--------------------|
| Ascolto | | Lettura | | Interazione orale | | Produzione orale | | | |
| B2 | Livello intermedio | C1 | Livello avanzato | B2 | Livello intermedio | B2 | Livello intermedio | B2 | Livello intermedio |
| B1 | Livello intermedio | A2 | Livello elementare | A2 | Livello elementare | A2 | Livello elementare | A2 | Livello elementare |

(*) [Quadro comune europeo di riferimento per le lingue](#)

Capacità e competenze sociali Naturale predisposizione al contatto con pubblico/clientela

Capacità e competenze organizzative Sono in grado di organizzare autonomamente il lavoro, definendo priorità e assumendo responsabilità acquisite tramite le diverse esperienze professionali sopra elencate nelle quali mi è sempre stato richiesto di gestire autonomamente le diverse attività rispettando le scadenze e gli obiettivi prefissati. Sono in grado di lavorare in situazioni di stress acquisita grazie alla gestione di relazioni con il pubblico/clientela nelle diverse esperienze lavorative

Capacità e competenze tecniche Nelle aziende in cui ho lavorato ho avuto modo di effettuare vari corsi mirati a
Vendita
Psicologia della vendita
Stile di comunicazione
Studio della comunicazione non verbale
HXO Humanities inventrix opera- roma

Capacità e competenze informatiche Sono in grado di utilizzare i diversi applicativi del pacchetto Office, in particolar modo Power point utilizzato per le diverse attività legate alle mie esperienze professionali

Altre capacità e competenze Fin dall'infanzia mi sono accostato alla pallacanestro. In generale appassionato a tanti sport di squadra e non. Ottime competenze in fatto di tecnologia (tv telefonia pc e accessori)

Patente Patenti di guida A – B – D cqc

Ulteriori informazioni Servizio di leva assolto nel 1995 p.sso OMMLGenova

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali". (facoltativo, v. istruzioni)

Firma