

Dati Anagrafici

- **Cognome Nome** di Mauro Rosario
- **Eta'**
- **Residenza**
- **Titolo di Studio** Laurea in Ingegneria Elettronica indirizzo quantistico

Esperienze professionali

- **1 Aprile 2010** (Siemens S.p.A. Milano) Business Strategy and Development Manager
- **Ottobre 2006 – marzo 2010** (Siemens S.p.A. Milano) Strategic Marketing Manager
- **Febbraio 2004 – settembre 2006** (Siemens S.p.A.) capo progetto tecnico
- **Febbraio 2002 – gennaio 2004** (Siemens S.p.A.) Ingegneria d'offerta in qualita' di proposal
- **Settembre 2001 – gennaio 2002** (Siemens Orsi S.p.A. Genova) Progettazione Hw/Sw in qualita' di Capo Progetto Tecnico e messa in servizio di una linea per la produzione di cavi energia A.T. (Cliente PIRELLI).
- **Marzo 2000 – febbraio 2001** (Orsi Automazione S.p.A. Genova) Progettazione Hw/Sw in qualita' di Capo Progetto Tecnico e Messa in servizio di due linee per la produzione di cavi energia M.T. (Cliente PIRELLI)
- **Marzo 1999 – agosto 1999** (Orsi Automazione S.p.A. Genova) Progettazione HW e SW e messa in servizio di una linea per la produzione di cavi energia B.T. (Cliente PIRELLI)
- **Giugno 1998 – febbraio 1999** (Orsi Automazione S.p.A. Genova) Progettazione Hw/Sw e Messa in servizio di due linee per la produzione di cavi ottici sottomarini (Cliente PIRELLI)
- **Febbraio 1998 – maggio 1999** (Danieli Automation) Progettazione HW/SW e messa in servizio Impianto additivi e trattamento fumi per un impianto VOD in Brasile (Cliente Acesita)
- **Luglio 1996 – gennaio 1998** (Danieli Automation) Progettazione HW/SW e messa in servizio Impianto trattamento acque e osmosi per un 'acciaiera in Iran (Cliente Governo iraniano)
- **Settembre 1986 – Agosto 1993 (studente- lavoratore)** Insegnante di Progettazione elettronica presso l'I.T.I.S. di Cinisello Balsamo

Esperienze in paesi esteri

- **Iran** sei mesi in qualita' di responsabile della Plant Unit di mia competenza con gestione di 5 tecnici russi e coordinamento di una societa' di montaggio iraniana
- **Brasile** due mesi in qualita' di responsabile della Plant Unit di mia competenza con gestione di 2 tecnici e coordinamento di una societa' di montaggio brasiliana
- **Messico e Argentina** due mesi in qualita' di progettista
- **Germania Spagna e Inghilterra** per coordinamento tecnico

Mansioni svolte

Esperienza di circa 3 anni nel reparto ingegneria d'offerta (Siemens S.p.A. Genova) per medio/grandi impianti chimici/petrolchimici/siderurgici, mansione consistente in

- Elaborazione delle soluzioni tecniche (HW/SW, livello2/MES) da inserire nell'offerta economica
- Definizione delle applicazioni/servizi fornibili internamente o acquisibili da terzi
- Preventivazione della soluzione e delle relative attività per la valutazione tecnica – economica corredata da prezzi,termini e condizioni commerciali
- Trattativa presso il cliente con la direzione commerciale (per importi > 250.000 euro)

Attività che mi ha permesso di ampliare le mie conoscenze economiche/strategiche per lo sviluppo di soluzioni tecniche con particolare attenzione al controllo dei costi ed all'ottimizzazione delle risorse.

La precedente mansione di Capo Progetto (Siemens S.p.A. Genova), consistente in

- Definizione delle specifiche di funzionamento del processo con il cliente
- Definizione dell'architettura di rete e della configurazione hardware dell'impianto per il controllo del processo
- Dimensionamento della parte di potenza e apparati BT
- Coordinamento nello sviluppo HW/SW sia presso fornitori (quadristi) sia interno
- Definizione e controllo dei tempi di esecuzione delle attività tecniche nel rispetto delle condizioni contrattuali
- Interfaccia Livello 2/MES
- Interfaccia cliente/fornitori

mi ha permesso di acquisire alte conoscenze tecnico-professionali e capacita' gestionali.

La mia penultima mansione, definibile in uno primo step nel progetto di Business Intelligence

- Modellizzazione logica e fisica e gestione dell'evoluzione della base dati
- Coordinamento nelle fasi di realizzazione dell'infrastruttura di BI

ed un secondo step

- Supporto all'utilizzo dei tools di analisi (Tabelle Pivot Excel Cube Analysis e Data Analyzer)
- Analisi dei dati con l'utilizzo delle metriche di marketing (Penetrazione/Incidenza mercato,Market Transparency,Customer Satisfation,Analisi Potenzialità dei clienti,etc.)
- Report delle analisi e conclusioni delle analisi (sia per la Direzione italiana che per Casamadre)
- Definizione di nuovi processi aziendali di "Change Management" per selezione e gestione dei Focus Accounts e relativo Action Plan (gestione opportunità) per sviluppare azioni verso i clienti (leve specifiche o di Cross-Selling interdivisionale). Implementazione misure.
- Definizione processo e specifiche per implementare nel CRM aziendale la gestione dei Focus Accounts e opportunità.
- Benchmarking sulle opportunità di Focus inserite

Dal 1° aprile 2010 mi occupo di

- Business Strategy and Development: definizione dei piani strategici di sviluppo del business e recupero marginalità delle Macroaree di vendita Lombardia e Nord Ovest (quest'ultima macroarea fino al 2014)
- Analisi del potenziale e sviluppo delle opportunità nella Macroarea Lombardia
- Definizione e relativa implementazione del processo di mappatura sell out e relativa infrastruttura di BI del mercato indiretto per sviluppare strategie di cross selling (catena del valore) e scouting
- Responsabile e coordinamento Sales Specialist (prodotti automazione, motion control, bassa tensione ed infrastruttura) e soluzioni in Lombardia per sviluppo opportunità
- Sales manager mercato diretto e indiretto Bassa Lombardia e Piacenza
- Supporto Account di un distributore top lombardo

Curriculum Studi

- **Corsi Vendita:** Corsi vari su tecniche di vendita, negoziazione e sviluppo clienti svolti in Siemens
- **Corso di Marketing** in lingua inglese (60 ore 2008)
- **Corso BI** (Sql Server 2005, Analysis Services,ETL,Reporting Services) presso MicroSys (120 ore full time 2006)
- **Corso di Comunicazione** presso l'Ordine degli Ingegneri di Genova (40 ore serale 2005)
- **Corso di Business English** presso il Saint George International di Londra (28/02/2005 – 04/03/2005 full-time)
- **Corso di Inglese** presso Istituto Shenker di Genova
- **Master per i processi e le funzioni innovative** presso Sogea - Scuola di formazione aziendale - di Genova (400 ore serale 11/2001-05/2002) **Moduli:** Organizzazione/gestione risorse umane, Comunicazione interna/esterna, Information & Communication technology,Amministrazione e Finanza,Marketing,Qualita' e Sistemi di Gestione,Logistica
- **Corso di automazione industriale** (10/1995-04/1996)
- **Corso serale di lingua tedesca** (1995)
- **Laurea in Ingegneria Elettronica** indirizzo Quantistica conseguita nel 1995 presso il Politecnico di Milano.

Conoscenze Tecniche Specifiche

- Office 365 (Word, Excel, Access, Power Point, Project, Map Point)
- Microsoft Sql Server 2005 e 2010
- Microsoft Analysis Services-Integration Services-Reporting Services
- Strumenti di analisi di marketing (Data Analyzer,Cube Analysis,XL-Cubed)
- CRM Oracle
- Ottima conoscenza PLC Siemens (S5, S7), protocolli di comunicazione (Profibus DP/FMS e FDL, Industrial Ethernet ,ecc.),Plc A.B. e protocollo DH+.
- Reti LAN (componenti,tecniche di trasmissione,modello OSI e IEEE 802,protocolli)
- Azionamenti DC: Ansaldo Silcopac,Eurotherm,Siemens DC Master, Infranor
- Inverter ABB e Micromaster Siemens
- Azionamenti A.C.: Siemens Masterdrive (vector e motion control)
- Strumentazione: Regolatori Siemens ed Eurotherm
- DCS PCS7
- Scada WinCC, Simatic IT
- Programmazione con linguaggi di alto livello (C++, Pascal, Fortran) e di basso livello (Assembler).