



ROSITA FARINA

CONTACT

Via Filippo turati 5, Capodrise
81020



05-10-2001

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Abilità di vendita
- Attenzione al dettaglio
- Flessibilità e adattabilità
- Spirito di adattamento
- Conoscenza moda donna
- Conoscenza tendenze moda

LINGUE

Inglese

A2

Base

20/04/2026

PROFILO PROFESSIONALE

[Qualifica] affidabile e con indole positiva, in grado di promuovere la fidelizzazione, la soddisfazione e gli acquisti dei clienti con tecniche di consulenza e attenzione scrupolosa alle esigenze individuali. Conoscenza di merchandising del prodotto, elaborazione dei pagamenti e pulizia. In grado di creare fruttuose relazioni professionali, con eccellenti abilità organizzative e un'impeccabile etica lavorativa.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Commessa abbigliamento donna, 09/2023 - 09/2024
S&R shop - Caserta, Ce

- Accoglienza dei clienti all'interno del punto vendita con gentilezza e professionalità.
- Ascolto delle esigenze e dei desideri dei clienti al fine di identificare e raccomandare i prodotti a loro più adatti.
- Riordino di espositori e scaffali con piega ordinata dei capi e display degli accessori.
- Prezzatura dei capi, implementazione dei sistemi antitaccheggio e sistemazione in negozio.
- Mantenimento della pulizia e della corretta presentazione della postazione di lavoro, casse, corridoi, camerini e zone comuni dello store.
- Assistenza diretta alla clientela durante le prove nei camerini offrendo consigli su fitting, vestibilità e abbinamenti.
- Creazione di vetrine accattivanti con abbinamenti di tendenza, seguendo le indicazioni e gli arredi forniti dall'azienda.
- Descrizione delle caratteristiche dei prodotti ai clienti orientandoli verso la scelta più idonea alle proprie esigenze.
- Conoscenza aggiornata dei prodotti in vendita, delle modalità di pagamento e degli standard di sicurezza.
- Collaborazione alla fidelizzazione dei clienti, accompagnandoli nella scelta degli acquisti e garantendone la soddisfazione.
- Raggiungimento degli obiettivi di vendita e fidelizzazione della clientela.
- Disimballaggio, esposizione e promozione dei nuovi prodotti su espositori accattivanti e ben organizzati al fine di ottimizzare le vendite promozionali.
- Riordino e pulizia del punto vendita al fine di garantire un ambiente accogliente per i clienti.

Commessa, 02/2023 - 09/2023
Negozi alimentari - Casapulla

- Disimballaggio, esposizione e promozione dei nuovi prodotti su espositori accattivanti e ben organizzati al fine di ottimizzare le vendite promozionali.
- Ascolto delle esigenze e dei desideri dei clienti al fine di identificare e raccomandare i prodotti a loro più adatti.
- Conoscenza aggiornata dei prodotti in vendita, delle modalità di pagamento e degli standard di sicurezza.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Diploma: odontotecnico, 07/2023
ISIS padre salvatore tener - Marcianise