

**FORMATO EUROPEO  
PER IL CURRICULUM  
VITAE**



**INFORMAZIONI PERSONALI**

Nome  
Indirizzo  
Telefono  
Cellulare  
E-mail  
  
Nazionalità  
Data di nascita

**FRATTINI IMERIO**

**imeriofr@libero.it**

Italiana

29 APRILE 1961

**ESPERIENZA LAVORATIVA**

Vedi Allegato 1

**ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

- 1980  
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
  - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
  - Qualifica conseguita
  - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- 1996, 1997  
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- 1999  
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- 2002  
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- 2003, 2004  
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
- 2006, 2007  
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

Diploma di Maturità Scientifica  
I.T.I.S. "L.Cobianchi" di Verbania

Perito Industriale

Indirizzo Elettronica  
58/60esimi

Corso Inglese (insegnante madrelingua)  
"ARCI" di Verbania

Marketing Commerciale  
Honeywell Italia di Milano

Project Management  
AFG Management Consultig SA di Riazzino (CH)

Corso Tedesco  
System SA di Quartino (CH)

Tecnico per l'energie rinnovabili e il risparmio energetico  
Provincia del Verbano Cusio e Ossola in collaborazione con I.A.L . Formazione di Omegna (VB) e il Centro del Sole

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUA

### INGLESE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

buono

buono

buono

### TEDESCO

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

Elementare

Elementare

Elementare

CAPACITÀ E COMPETENZE  
RELAZIONALI

Nel corso delle mie variegate esperienze professionali e in conseguenza ad i ruoli a me assegnati, ho seguito diversi progetti, anche complessi, che richiedevano frequenti momenti relazionali e di confronto di gruppo, principalmente verso i clienti ma a volte anche verso le strutture interne all'azienda, trattandosi di progetti di riorganizzazione aziendale.

Fondamentale, in questo senso, è stata l'esperienza maturata in differenti tipologie di aziende a partire da aziende locali, di media dimensione e di elevata flessibilità, passando da aziende multinazionali, di grandi dimensioni, con strutture organizzative complesse ma anche consolidate, arrivando infine ad aziende estere (in Svizzera) di cui l'evoluta capacità organizzativa è uno dei primari parametri di vanto. Infine ho maturato esperienze professionali in attività autonome di commercializzazione di sistemi e prodotti tecnologici prima con la gestione di un punto vendita e poi come Agente di Commercio plurimandatario.

CAPACITÀ E COMPETENZE  
ORGANIZZATIVE

I ruoli professionali ricoperti, nel corso della mia esperienza lavorativa, si sono evoluti ed arricchiti di competenze orientate sempre più alla gestione e organizzazione di progetti, anche complessi, in cui è necessario controllare e ottimizzare costi, tempi e risorse (umane e materiali) per arrivare ad attività di commercializzazione di prodotti, sistemi e servizi tecnologici.

CAPACITÀ E COMPETENZE  
TECNICHE

Partendo da una preparazione scolastica di tipo tecnico, orientata verso elettronica ed informatica, le varie esperienze professionali hanno consentito di evolvere le mie competenze e capacità tecniche in sintonia con l'evoluzione delle nuove tecnologie. Per cui, ad esempio, dalle tecnologie elettroniche ed informatiche degli anni '80 (uprocessore Z80, Sistema operativo DOS, linguaggio di programmazione Assembler, etc.) sono arrivato a conoscere le attuali tecnologie quali uprocessore DSP, Sistema operativo Windows (nelle sue diverse versioni), Reti LAN e WAN nei loro molteplici utilizzi (di trasmissione dati, fonia e video, Internet, e commerce, etc.), Sistema Informativo SAP, GIPROS (IBM) o VISUAL (Lilly Software), programmi di gestione quale MSPProject o programmi di grafica quali AutocadLT o MSVisio2000. Non ultima è stato l'ampliamento delle mie conoscenze anche in altri ambiti quali i settori termo-tecnici, energetici ed edilizi.

CAPACITÀ E COMPETENZE  
ARTISTICHE.

Uno dei miei interessi è la musica, che oltre ad essere ascoltata in tutti i suoi generi, è stata per anni da me praticata suonando in diverse formazioni privilegiando come strumento principale il flauto traverso ma poi esercitandomi anche su strumenti quali tastiere e tromba. Tempo permettendo ho sempre cercato di leggere il più possibile senza mai privilegiare un genere preciso.

**ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE**

Dopo essermi occupando di avviare e gestire un punto vendita, di prodotti legati alla security e safety, per una catena di negozi in franchise, ora svolgo attività di Agente Commerciale plurimandatario per la vendita di servizi e produzioni di prodotti elettronici e tecnologici.

**PERMESSI E PATENTE**

Patente di guida i tipo B

**ULTERIORI INFORMAZIONI**

Infine ritengo importante praticare il più possibile esercizio fisico, per questo nel tempo libero cerco di praticare degli sport quali Tennis, Calcio, Trekking, Sci, Nuoto etc. nella speranza di conservare il più possibile la tonicità e il dinamismo acquisito in gioventù quando praticavo, a livello agonistico, il Canottaggio.

ALLEGATO 1 - Esperienze professionali

- Attualmente *Agente di vendita plurimandatario per Mc'Tronic e Beta Electronics, aziende che producono e forniscono servizi e prodotti elettronici.*
- Anno 2012 *Agente di vendita plurimandatario per Langensee e Mc'Tronic, aziende che producono e forniscono servizi e prodotti elettronici.*
- Anno 2010 *Agente di vendita per Gebi sistemi Srl, azienda che produce e fornisce servizi e prodotti elettronici. Risultati commerciali:*
- Anno 2006 *Socio della Società Solutions-Expert che svolge attività di progettazione di impianti di automazione (elettrici e termotecnici) e di sicurezza (security, safety e videosorveglianza) con punto vendita di prodotti specifici di sicurezza in franchise (catena IL MASTINO).*
- Anno 2002 *Impiegato presso la Soc. Svizzera SYSTEL SA, azienda che produce e fornisce prodotti elettronici, come Product Manager in Uff. Tecnico.*
- Anno 2000 *Impiegato presso la Soc. Svizzera Monti&Heim SA, azienda che produce e fornisce prodotti elettronici, come Product Manager in Uff. Tecnico.*
- Anno 1997 *Impiegato di 6° Livello presso la Società DATING, del Gruppo "HONEYWELL", come Responsabile Marketing per la Piattaforma di Security & Safety con responsabilità tecnica commerciale nella scelta dei prodotti di Sicurezza Antintrusione e Antincendio con definizione dei prezzi di listino conseguenti alle analisi di mercato e di competitività, supporto tecnico commerciali per progetti medio grandi.*
- Anno 1993 *Impiegato di 6° Livello presso la Società DATING, del Gruppo "OLIVETTI", come Responsabile di Progetto per la fornitura Sistemi di controllo di Building Automation, di Sicurezza e di Controllo degli Accessi;*
- Anno 1988 *Impiegato di 5° Livello presso la Società TECNOSAFE, del Gruppo "OLIVETTI", come Responsabile di Commessa per la fornitura di Sistemi di controllo di Building Automation, di Sicurezza e di Controllo degli Accessi;*
- Anno 1987 *Impiegato di 5° Livello presso la Società T80, del Gruppo "OLIVETTI", come Responsabile di Cantiere per la fornitura Sistemi di controllo Building Automation e di Sicurezza;*
- Anno 1983 *Impiegato di 4° Livello presso la Società S80 (Software house e concessionaria IBM) come Tecnico Elettronico di laboratorio per progetti su prodotti a uProcessore;*
- Anno 1982 *Agente di vendita per Società EUROTECNICA (Concessionaria BULL) di Verbania.*