

Dati Anagrafici	MARIO CERULLI - Cerveteri (RM) 25/1/1960
Titolo di studio	Laurea in Scienze Agrarie (Università degli Studi di Firenze) conseguita con il massimo dei voti e lode Abilitazione alla Professione di Agronomo
Lingue straniere	Inglese
Ruolo attuale	Quadro SME (Subject Matter Expert) per l'area Transizione Ecologica
Anzianità lavorativa	34 anni
Profilo	Nel corso degli anni ha maturato una significativa e profonda conoscenza e competenza nel settore marketing e offerta commerciale coniugando una notevole capacità ed esperienza di innovazione ed integrazione di tecnologie. Possiede inoltre una profonda conoscenza delle problematiche complessive inerenti la vendita di prodotti e servizi nei confronti del cliente. Dispone di una vasta conoscenza del contesto amministrativo, organizzativo e gestionale nel settore Pubblica Amministrazione agricola derivante da oltre 34 anni di attività professionale nelle aree Territorio, Ambiente e Agricoltura .
Principali esperienze professionali	
2021 - on going	Attualmente ricopre il ruolo di SME (Subject Matter Expert) per il mercato Ambiente indicando la coerenza tra le linee strategiche di approccio al mercato e le scelte operative, garantendo al contempo un apporto di know-how specifico in termini di trend, processi, soluzioni e caratteristiche specifiche per l'area. In tale ambito cura le offerte e le soluzioni per il PNRR e la Transizione Ecologica . Partecipa alla predisposizione di progetti Horizon di innovazione e ricerca nel settore ambientale e agricolo.
2020 - 2021	Transition Manager per il subentro del nuovo Fornitore dell'Amministrazione agricola (Lotto 4). Ha operato il coordinamento delle attività di affiancamento, supporto e training on the job, il controllo dell'avanzamento dei lavori, il rispetto dei tempi indicati dell'Amministrazione.
2014 - 2020	Client Manager nell'Unità Organizzativa Agricoltura e Ambiente di Almaviva. Cura la predisposizione di proposte tecnico economiche per i clienti AGEA, ISMEA e MiPAAF, la realizzazione di studi di fattibilità per l'Amministrazione. Redige presentazioni e note per i vertici dell'Amministrazione, presenza a riunioni tecniche, legali ed organizzative. Erega consulenza in diversi settori agricoli per il cliente dove cura l'automazione dei processi, il reperimento dei fondi e la predisposizione delle soluzioni tecnologiche richieste. In collaborazione con l'Amministrazione ha curato il Piano Agricoltura 2.0 e Agricoltura Digitale inserito nel piano strategico dell' Agenda Digitale del Governo . Promuove iniziative di filiera per la tracciabilità basata su tecnologie innovative (APPs, Blockchain, TAG NFC, ecc.) nei settori del Vino, Arance Rosse, Olio di Oliva, Pasta, ecc. È relatore al CIBUS di Parma con una relazione sulla tracciabilità "from field to fork" dell'olio di oliva.
2012 - 2013	Opera nella struttura dell'Organizzativa Agricoltura e Ambiente di Almaviva a diretto riporto del Direttore Commerciale. Nella funzione cura la predisposizione delle offerte tecnico commerciali per l'Area. Redige presentazioni e note per i vertici dell'Amministrazione, presenza a riunioni tecniche, legali ed organizzative. Erega consulenza in diversi settori agricoli per il cliente dove cura l'automazione dei processi, il reperimento dei fondi e la predisposizione delle soluzioni tecnologiche richieste.
2008 - 2011	Responsabile della Funzione Sviluppo Offerta presso SIN SpA; in tale ambito ha assicurato le attività di predisposizione delle proposte tecnico economiche tenendo conto della rispondenza ai requisiti del cliente, la rispondenza in termini di profili di qualità e dei budget assegnati. Ha curato la redazione delle relazioni tecniche a supporto dell'Agenzia per l'Italia Digitale (AgID). Nella Funzione ha coordinato la predisposizione di oltre 100 proposte tecnico economiche relative a progetti nazionali e comunitari (EuropAid, Hercules II, Twinning, ecc.) nei settori Agricoltura, Pesca e Forestale.
2006 - 2007	A partire dal gennaio 2006 riveste l'incarico di responsabile commerciale (Account) per il cliente AGEA.

<p>2001-2005</p>	<p>Opera nella struttura di Coordinamento Offerta di Almagiva SpA dove si occupa della progettazione e implementazione del sistema di knowledge management del gruppo. Partecipa alla stesura ed al coordinamento delle più importanti offerte commerciali e trattative private con particolare riferimento ai settori Agricoltura, Ambiente e ai Sistemi Informativi Geografici e Territoriali. Tra le più importanti collaborazioni prestate: MiPAAF (SIAN 2000), MIUR (2001), Arma dei Carabinieri (SITA 2003-2004), GIS AGEA (2004). Ricopre l'incarico di responsabile di offerta per numerose iniziative commerciali. Nel periodo di permanenza nella struttura ha seguito, a vari livelli, oltre 50 iniziative commerciali.</p> <p>Nell'ambito dei compiti assegnatigli intrattiene i rapporti con la struttura di account di Almagiva SpA a cui assicura supporto per le attività di pre-vendita nonché valutazione di prodotti e soluzioni. Nell'ambito dell'attività mantiene i rapporti con i fornitori esterni per la richiesta di preventivi.</p> <p>Entrato a far parte della struttura Business Consulting di Finsiel, nata per la definizione e organizzazione dell'offerta di Consulenza verso il mercato Pubblica Amministrazione, partecipa al percorso formativo previsto per la struttura. In particolare il percorso formativo, erogato da società e professionisti leader dei vari settori, ha interessato tematiche di Sicurezza, Project Financing, Marketing, Consulenza, ecc.</p> <p>Ha partecipato all'iniziativa Finsiel "Innovazione Diffusa" presentando tre progetti di innovazione, tutti e tre tra i migliori otto progetti premiati.</p>
<p>1997-2000</p>	<p>Opera all'interno del CSIA nella struttura a supporto della Direzione Generale dove collabora alla predisposizione di numerosi documenti tecnici e note di ausilio alla attività della Direzione stessa e per i Vertici dell'Amministrazione.</p> <p>Coordina e predispone le offerte commerciali del Consorzio CSIA. Collabora con la Segreteria Tecnica del MiPAAF fornendo consulenza e supporto per la predisposizione dei testi unici relativi alle "normative di settore", studi e proposte di semplificazione amministrativa.</p> <p>Segue per conto del MiPAAF le iniziative a supporto dei Paesi PECO, predisponendo progetti di massima degli interventi in campo agricolo e organizzando incontri e riunioni con gli addetti agricoli delle ambasciate in Italia. Predisporre gli interventi per il progetto "Panta Rei" della UE.</p> <p>Segue le iniziative commerciali relative all'estero con particolare riferimento ai progetti "PHARE" (twinning) della UE. Si occupa in particolare del coordinamento della predisposizione dell'offerta commerciale per vari Paesi PECO (Polonia, Bulgaria, Slovenia, Polonia, Malta).</p> <p>Nel periodo supporta i funzionari della UE nell'esecuzione degli assessment per quanto riguarda alcuni progetti comunitari del settore vitivinicolo. Nell'ambito dell'attività fornisce all'Amministrazione il supporto tecnico nelle visite in Italia, Bruxelles e presso il Centro di Ricerca del JRC di Ispra.</p>
<p>1996</p>	<p>Responsabile del progetto comunitario di <i>remote sensing</i> per il controllo dei seminativi in Grecia svolto in RTI con la società Eratosthenes di Atene. Nell'ambito del progetto ha svolto il coordinamento delle attività del personale Finsiel in Grecia e fornito il supporto tecnico e consulenziale per la realizzazione del progetto supportando l'Amministrazione Greca nelle proposte tecniche da presentare alla Commissione UE. Ha altresì fornito il supporto consulenziale per la redazione dei rapporti (interim e final report) e di note tecniche specifiche. Ha infine fornito all'Amministrazione Greca il supporto negli incontri tecnici (Atene e Bruxelles) con i funzionari del JCR di Ispra e della Commissione UE.</p> <p>Ha svolto attività tecnico commerciali in Moldova per il progetto "First Cadastre" finanziato dalla World Bank. Nell'ambito delle attività ha predisposto l'offerta tecnica ed economica del progetto e intrattenuto rapporti con la Direzione Generale del Catasto Moldavo.</p>
<p>1992-1995</p>	<p>Responsabile del progetto "Schedario Viticolo" (Reg. CE 2396/83) per AGEA e responsabile del settore vitivinicolo per il MiPAAF. In tale ruolo ha svolto il coordinamento di risorse per lo sviluppo delle procedure applicative per l'aggiornamento dello Schedario Vitivinicolo nonché per i compiti istituzionali del Ministero (statistiche UE, calcolo distillazioni, ecc.).</p> <p>Nell'ambito del progetto ha fornito supporto tecnico e consulenziale</p>

	<p>all'Amministrazione con particolare riferimento ai rapporti con la Commissione UE e il FEOPA, la Corte dei Conti Italiana ed Europea. Ha supportato l'Amministrazione nella redazione di note, documenti e rapporti relativi alle attività del settore. Ha supportato l'Amministrazione nelle visite ispettive sul territorio effettuate dai funzionari UE, dalla Corte dei Conti Europea e italiana.</p> <p>Ha supportato l'Amministrazione nei confronti delle strutture comunitarie incaricate del controllo dello svolgimento delle attività e delle verifiche tecniche (JRC di ISpra) dei lavori svolti.</p> <p>Per il MiPAAF ha fornito supporto tecnico e consulenziale per i rapporti con le Regioni.</p>
1987-1991	<p>Dipendente Agrisiel S.p.A. (Società fusa per incorporazione in Finsiel S.p.A. nel 1994)</p> <p>Analista-programmatore nell'ambito dell'Area "Vitivinicolo" "Oleicolo" e "Frutticolo". In tale ambito ha progettato e realizzato le procedure applicative, batch e real time, relative alla gestione del settore.</p> <p>Ha altresì progettato e realizzato le procedure real time per la gestione dell'Archivio Storico dei Produttori del MiPAAF.</p> <p>Ambienti e linguaggi utilizzati: Cobol, SQL, MVS/XA, DOS, TSO, ISPF, CICS, DB2, VSAM.</p>
<p>Competenze strategiche e manageriali maturate</p>	
<p>Nel corso della propria carriera professionale ha maturato capacità e competenze inerenti ambiti diversificati, quali:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Consolidata esperienza nella partecipazione a gare d'appalto pubbliche nazionali ed internazionali (Commissione Europea, EuropeAid, Twinnings, Banca Mondiale, Regioni, ecc.) e capacità di formulare offerte commerciali adeguate; • Conoscenza spinta ed elevata capacità di innovazione progettuale ed integrazione di tecnologie, metodologie e prodotti; • Capacità di definire e promuovere l'offerta e di presenziare incontri anche all'estero; • Capacità di sviluppo delle relazioni commerciali con i clienti e con i partner e di definizione, sviluppo e innovazione dell'offerta; • Specifica competenza nel settore territorio e ambiente, con particolare riferimento ai processi, alle metodologie e agli strumenti per la rilevazione, di informazioni agronomiche, territoriali e ambientali; • Gestione della relazione con il cliente a tutti i livelli, sia negli aspetti commerciali che negli aspetti produttivi; autonomia nella formulazione di offerte tecniche ed economiche. • Consolidata competenza specifica nel settore della P.A. con particolare riferimento ai servizi verso i cittadini, ai servizi di assistenza agli utenti di front-office, nonché ai servizi di integrazione con categorie di utenze diversificate. 	
<p>Competenze tecniche maturate</p>	
<p>Linguaggi : Cobol, SQL, JCL S.O. :MVSA, DOS, Windows RDBMS: DB2, Oracle, Access Strumenti di produttività: tutti</p>	
<p>Certificazioni e corsi</p>	
<ul style="list-style-type: none"> • 2022: Sostenibilità e PNRR • 2020: Sicurezza dei luoghi di lavoro • 2004: Ruoli e approcci al Consulting, Tecniche e strumenti di comunicazione, Seminari (UE, sicurezza e privacy, Project Financing) - KPMG e docenti vari. • 2003: Logiche avanzate di creazione del valore per il gruppo Telecom Italia - TILS • 2003: Le misure economiche e finanziarie della creazione del valore - TILS; • 2001: Developing WEB Enterprise Applications - J.Kneiling- Technology Transfer (Roma). • 2000: Applicazioni web e Internet workflow - Systech <p>• Certificato Prince 2 Foundation</p>	