

## CURRICULUM VITAE

### INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **CASTIGLIONE ANDREA**  
Indirizzo  
Telefono  
E-mail  
  
Nazionalità **Italiana**  
  
Data di nascita **25, Febbraio 1971**

**OBIETTIVI PROFESSIONALI** Durante tutto il percorso professionale ho avuto la possibilità di accrescere competenze in ambito relazionale e di comunicazione con le persone, sviluppando capacità di vendita e gestione del cliente. All'interno del ruolo ho acquisito padronanza in coordinamento del personale, responsabilità amministrative e contabili, statistiche di vendita e conoscenza del pacchetto office. Il mio obiettivo professionale è mettere a disposizione la mia ventennale esperienza negli ambiti menzionati, ed allo stesso tempo apprendere nuove competenze e professionalità avendo come stella polare ,passione e dedizione per il lavoro.

Date **07/2013 - 08/2014**  
INPS  
  
Tipo di azienda o settore **RIFERIMENTO :**  
**FALLIMENTO N° 393/2013 DEL 16/05/2013 TRIBUNALE DI ROMA**  
**AZIENDA BALLOON SPA**  
  
Tipo di impiego **IN MOBILITÀ**  
  
Date **01/2012 - 31/12/2012 in CIGS**

### ESPERIENZA LAVORATIVA

Date **08/2014 AD OGGI**  
Nome e indirizzo del datore di lavoro **NUCLECO SPA**  
Tipo di azienda o settore **SOCIETA PER L' INGEGNERAIA NUCLEARE**  
Tipo di impiego **ADDETTO AMMINISTRAZIONE - BILANCIO E FISCALE**  
Principali argomenti svolti **All'interno dell'ufficio, mi occupo della registrazione delle fatture passive utilizzando il software SAP.  
Sono anche responsabile della gestione in collaborazione con il broker assicurativo delle assicurazioni aziendali tutte .**

Date	<b>02/2010 – 12/2011</b>
Nome e indirizzo del datore di lavoro	BALLOON SPA
Tipo di azienda o settore	TESSILE ABBIGLIAMENTO - MODA
Tipo di impiego	COLLABORATORE UFFICIO STILE
Principali argomenti svolti	All'interno dell'ufficio stile ho avuto la responsabilità di riorganizzare,ricostruire ed ottimizzare gli acquisti dei prodotti in relazione alle esigenze e la sostenibilità della logistica principale e dei relativi pdv andando a monitorare in sequenza sell-out e sell-in. Grazie a questi interventi,siamo riusciti ad incrementare le vendite,avere una rotazione più veloce ed efficace dei magazzini snellendo le procedure con relativi effetti benefici su impiego di risorse umane ed economiche.

#### ESPERIENZA LAVORATIVA

Date	<b>01/2008-01/2010</b>
Nome e indirizzo del datore di lavoro	BALLOON SPA
Tipo di azienda o settore	TESSILE ABBIGLIAMENTO MODA
Tipo di impiego	DIRETTORE DI PUNTO VENDITA
Principali mansioni e responsabilità	Dopo circa 9 anni come account presso l'ufficio commerciale,l'Azienda ha indicato il mio profilo per l'apertura di un pdv Inquadrato come outlet aziendale denominato "Emporio". Il format aveva caratteristiche ben delineate e al suo interno erano in vendita collezioni di abbigliamento degli anni precedenti insieme ad accessori home e bigiotteria. Questo tipo di format nacque con funzioni ben definite: <ul style="list-style-type: none"> <li>• proteggere l'impoverimento del brand a fronte di stoccaggi su scala nazionale( l'Azienda in 40 anni di attività non ha mai stoccato prodotto).</li> <li>• coprire target mass market con prezzi appetibili.</li> <li>• recuperare un target di clientela legato alle collezioni più classiche.</li> </ul> La gestione del pdv si è rilevata, sin dai primi mesi di apertura, un ottimo successo commerciale e con personale sempre molto efficace ed efficiente in un clima di collaborazione eccezionale. Successo confrontabile con gli altri tre empori aperti da circa quattro anni con vendite mensili di circa € 50.000 , 1.500/1.600 pz venduti, scontrino medio di € 30.00.

#### ESPERIENZA LAVORATIVA

Date	<b>09/1999-12/2007</b>
Nome e indirizzo del datore di lavoro	BALLOON SPA
Tipo di azienda o settore	TESSILE ABBIGLIAMENTO MODA
Tipo di impiego	ACCOUNT
Principali mansioni e responsabilità	Entrato a far parte del gruppo Balloon nel 1996 come responsabile di reparto, l'Azienda mi ha dato la possibilità di crescere ed approdare al ruolo di Account presso l'ufficio commerciale/showroom appena creato. Il ruolo prevedeva la gestione commerciale dei clienti esteri ( Spagna) e pdv diretti, attraverso visite in showroom, visione ed ordine del campionario. In realtà l'Azienda aveva come filosofia aziendale l'approvvigionamento in quantità importanti da destinare ai pdv diretti e f/see, si trattava effettivamente di un pronto moda. Il ruolo oltre a prevedere incontri con i clienti, aveva l'obiettivo di ottimizzare le vendite attraverso monitoraggi continui ed eventuali trasferimenti di prodotti legati a necessità immediate, rimanendo sempre legati agli obiettivi di vendita.

#### **ISTRUZIONE E**

Date	<b>11/2008 - 01/2012</b>
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	POLIMODA, IL SOLE 24ORE
Principali materie – abilità professionali oggetto dello studio	All'interno dei ruoli svolti, ho sempre avuto e voluto accrescere le mie competenze attraverso la frequentazione di corsi e mini master di aggiornamento in discipline vicine al mio ambiente di lavoro, quali Visual Merchandiser c/o il Polimoda di Firenze e Sales Management c/o il Sole 24ore di Roma, e ultimo ma non meno importante un corso Kaeser in tecniche e psicologia delle vendite
Qualifica conseguita	<b>ATTESTATO DI FREQUENZA</b>

#### **ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

Date	<b>09/1985 – 07/1990 DIPLOMA DI SCUOLA MEDIA SUPERIORE</b>
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	I.T.I.S. G. CARDANO
• Qualifica conseguita	<b>DIPLOMA DI PERITO CAPOTECNICO VOTO CONSEGUITO 54/60</b>

MADRELINGUA

**ITALIANO**

ALTRE LINGUE

Capacità di lettura  
Capacità di scrittura  
Capacità di espressione  
orale

**INGLESE**

Buona  
BUONA  
Buona

ALTRE CAPACITÀ E  
COMPETENZE

Lavorare per obiettivi , ottima comunicazione e flessibilità sono alcuni miei punti di forza.

PATENTE O PATENTI  
**ALTRE INFORMAZIONI**

Possiedo patente di categoria "B,C,D"  
Totale disponibilità a viaggiare sia in Italia che all'estero.  
Predisposizione ai contatti umani e al lavoro di gruppo in un clima di collaborazione reciproca. Aspiro maggiormente a crescere culturalmente e professionalmente attraverso il lavoro. Coltivo la passione per il calcetto e il body pump .

***Autorizzo il trattamento dei dati sopra riportati ai sensi della legge 196/03 in materia di privacy.***

