



FRANCESCO VENDOLA

TECNICO E BUSINESS CONSULTANT

Francesco Vendola

INFORMAZIONI PERSONALI

PROFILO

Sono uno professionista con solide competenze relazionali e orientato alle esigenze del cliente. Ho esperienza in formazione e una comprovata esperienza nell'ideazione e creazione di percorsi formativi e di crescita

OBIETTIVI

Sono particolarmente interessato a sviluppare la mia esperienza professionale in ruoli a contatto con il pubblico, mettendo in pratica tutte le mie capacità acquisite nel corso degli anni di studio e le competenze sviluppate in questi anni in ambito lavorativo. Sono una persona dinamica, ambiziosa e orientata al lavoro di squadra.

COMPETENZE

Informatiche

- Pacchetto Office e programmi open source
- Web browser
- Social Network
- Conoscenza base delle strutture di rete
- Struttura HW pc
- Google Suite

COMPETENZE

Linguistiche

- Buona conoscenza scritta e parlata della lingua INGLESE
- Conoscenza elementare lingua FRANCESE
- Conoscenza elementare lingua TEDESCA

Economiche e finanziarie

- Conoscenza degli strumenti di creazione di business (BMC, Business Plan ecc)
- Conoscenza di strumenti per investimenti finanziari (mercati finanziari e finanza personale)

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Università degli studi di Torino
Laurea Triennale in Economia Aziendale
Indirizzo: Economia e direzione delle imprese
Anno 2012

Politecnico di Torino
Corsi di specializzazione in creazione di impresa
"Percorso START UP LAB"
Anno 2021

ITI MAJORANA di Grugliasco
Diploma di maturità in elettronica e telecomunicazioni
Anno 2003

ESPERIENZE LAVORATIVE

Tecnico di Laboratorio ambito scolastico

TECNICO ELETTRONICO | da Gennaio 2019 a oggi

- Supporto didattica
- Acquisto e gestione materiali
- Preparazione materiali per esercitazioni pratiche
- Interventi di manutenzione
- Configurazione dispositivi

Formatore e Business Consultant

Autonomo | da Gennaio 2018 a oggi

- Docente in aula
- Organizzazione programma corsi di formazione
- Collaborazioni con società, enti e associazioni di formazione
- Corsi On line

Startupper - AVINTECH S.r.l

Autonomo | da Luglio 2016 a Dicembre 2017

- Fondatore start up
- Creazione organizzazione e lancio Business
- Commercializzazione e vendita prodotti
- Rapporto con clienti e fornitori

Product Manager - URMET S.p.a

Marketing | da Gennaio 2014 a Gennaio 2015

- Analisi concorrenza mercati esteri
- Ricerche di mercato per commercializzazione prodotti
- Supporto e collaborazione con il PM per ricerca di prodotto
- Analisi marketing (funzioni di reporting) e fornitura supporto alle filiali estere
- Supporto funzione vendite

Customer Service Specialist e Sales assistant - URMET S.p.a

Marketing | da Settembre 2007 a Dicembre 2013

- Assistenza clienti
- Formazione rete vendita
- Analisi della Customer Satisfaction e Customer needs
- Collaborazione con PM

HOBBY

Sono appassionato di finanza, investimenti e fiscalità

Mi diverto nel mondo start up a cercare le migliori innovazioni e a sviluppare e sostenere progetti innovativi

Sono sportivo e ho svolto la funzione di arbitro di calcio per diversi anni raggiungendo il primo livello nazionale

Sono sensibile alle tematiche ambientali, Partecipo attivamente come volontario alle attività dell'associazione Plastic Free, di cui sono referente locale.

ALTRE INFORMAZIONI

Automunito (Patente A e B)

Servizio militare assolto

Disponibile a trasferte

Francesco Verobbi

AUTORIZZO IL TRATTAMENTO DEI MIEI DATI
PERSONALI AI SENSI DEL DLGS 196 DEL
30 GIUGNO 2003 E DELL'ART. 13 GDPR
(REGOLAMENTO UE 2016/679) AI FINI
DELLA RICERCA E SELEZIONE DEL
PERSONALE.