

### Dati Anagrafici

- **Cognome Nome** Di Mauro Rosario
- **Eta'** 59 anni
- **Stato Civile** Convivente con una figlia
- **Titolo di Studio** Laurea in Ingegneria Elettronica indirizzo quantistico

### Esperienze professionali

- **Aprile 2010** (Siemens S.p.A. Milano) Business Strategy and Development Manager
- **Ottobre 2006 – marzo 2010** (Siemens S.p.A. Milano) Strategic Marketing Manager
- **Febbraio 2004 – settembre 2006** (Siemens S.p.A.) capo progetto tecnico
- **Febbraio 2002 – gennaio 2004** (Siemens S.p.A.) Ingegneria d'offerta in qualità di proposal
- **Settembre 2001 – gennaio 2002** (Siemens Orsi S.p.A. Genova) Progettazione Hw/Sw in qualità di Capo Progetto Tecnico e messa in servizio di una linea per la produzione di cavi energia A.T. (Cliente PIRELLI).
- **Marzo 2000 – febbraio 2001** (Orsi Automazione S.p.A. Genova) Progettazione Hw/Sw in qualità di Capo Progetto Tecnico e Messa in servizio di due linee per la produzione di cavi energia M.T. (Cliente PIRELLI)
- **Marzo 1999 – agosto 1999** (Orsi Automazione S.p.A. Genova) Progettazione HW e SW e messa in servizio di una linea per la produzione di cavi energia B.T. (Cliente PIRELLI)
- **Giugno 1998 – febbraio 1999** (Orsi Automazione S.p.A. Genova) Progettazione Hw/Sw e Messa in servizio di due linee per la produzione di cavi ottici sottomarini (Cliente PIRELLI)
- **Febbraio 1998 – maggio 1999** (Danieli Automation) Progettazione HW/SW e messa in servizio Impianto additivi e trattamento fumi per un impianto VOD in Brasile (Cliente Acesita)
- **Luglio 1996 – gennaio 1998** (Danieli Automation) Progettazione HW/SW e messa in servizio Impianto trattamento acque e osmosi per un 'acciaieria in Iran (Cliente Governo Iraniano)
- **Settembre 1986 – Agosto 1993 (studente- lavoratore)** Insegnante di Progettazione elettronica presso l'I.T.I.S. di Cinisello Balsamo

### Esperienze in paesi esteri

- **Iran** dieci mesi in qualità di responsabile della Plant Unit di mia competenza con gestione di 5 tecnici russi e coordinamento di una società di montaggio iraniana
- **Brasile** due mesi in qualità di responsabile della Plant Unit di mia competenza con gestione di 2 tecnici e coordinamento di una società di montaggio brasiliana
- **Messico e Argentina** due mesi in qualità di progettista
- **Germania Spagna e Inghilterra** per coordinamento tecnico

### Mansioni svolte

Esperienza di circa 3 anni nel reparto ingegneria d'offerta (Siemens S.p.A. Genova) per medio/grandi impianti chimici/petrochimici/siderurgici, mansione consistente in

- Elaborazione delle soluzioni tecniche (HW/SW, livello2/MES) da inserire nell'offerta economica
- Definizione delle applicazioni/servizi fornibili internamente o acquisibili da terzi
- Preventivazione della soluzione e delle relative attività per la valutazione tecnica – economica corredata da prezzi, termini e condizioni commerciali
- Trattativa presso il cliente con la direzione commerciale (per importi > 250.000 euro)

Attività che mi ha permesso di ampliare le mie conoscenze economiche/strategiche per lo sviluppo di soluzioni tecniche con particolare attenzione al controllo dei costi ed all'ottimizzazione delle risorse.

La precedente mansione di Capo Progetto (Siemens S.p.A. Genova), consistente in

- Definizione delle specifiche di funzionamento del processo con il cliente
- Definizione dell'architettura di rete e della configurazione hardware dell'impianto per il controllo del processo
- Dimensionamento della parte di potenza e apparati BT
- Coordinamento nello sviluppo HW/SW sia presso fornitori (quadristi) sia interno
- Definizione e controllo dei tempi di esecuzione delle attività tecniche nel rispetto delle condizioni contrattuali
- Interfaccia Livello 2/MES
- Interfaccia cliente/fornitori

mi ha permesso di acquisire alte conoscenze tecnico-professionali e capacità gestionali.

La mia penultima mansione, definibile in uno primo step nel progetto di Business Intelligence

- Modellizzazione logica e fisica e gestione dell'evoluzione della base dati
- Coordinamento nelle fasi di realizzazione dell'infrastruttura di BI

ed un secondo step

- Supporto all'utilizzo dei tools di analisi (Tabelle Pivot Excel Cube Analysis e Data Analyzer)
- Analisi dei dati con l'utilizzo delle metriche di marketing (Penetrazione/Incidenza mercato, Market Transparency, Customer Satisfaction, Analisi Potenzialità dei clienti, etc.)
- Report delle analisi e conclusioni delle analisi ( sia per la Direzione italiana che per Casa madre)
- Definizione di nuovi processi aziendali di "Change Management" per selezione e gestione dei Focus Accounts e relativo Action Plan (gestione opportunità) per sviluppare azioni verso i clienti (leve specifiche o di Cross-Selling interdivisionale). Implementazione misure.
- Definizione processo e specifiche per implementare nel CRM aziendale la gestione dei Focus Accounts e opportunità.
- Benchmarking sulle opportunità di Focus inserite

Dal 1° aprile 2010 mi occupo di

- Business Strategy and Development: definizione dei piani strategici di sviluppo del business e recupero marginalità delle Macroaree di vendita Lombardia e Nord Ovest (quest'ultima macroarea fino al 2014)
- Analisi del potenziale e sviluppo delle opportunità clienti nella Macroarea Lombardia
- Definizione e relativa implementazione del processo di mappatura sell out e relativa infrastruttura di BI del mercato indiretto per sviluppare strategie di cross selling (catena del valore OEM) e scouting clienti nuovi
- Responsabile e coordinamento Sales Specialist (prodotti automazione, motion control, bassa tensione ed infrastruttura) e soluzioni in Lombardia per sviluppo opportunità
- Sales manager mercato diretto e indiretto Bassa Lombardia e Piacenza
- Supporto Account di un distributore top lombardo

## Curriculum Studi

- **Corsi Vendita:** Corsi vari su tecniche di vendita, negoziazione e sviluppo clienti svolti in Siemens
- **Corso di Marketing** in lingua inglese (60 ore 2008)
- **Corso BI** (Sql Server 2005, Analysis Services,ETL,Reporting Services) presso MicroSys (120 ore full time 2006)
- **Corso di Comunicazione** presso l'Ordine degli Ingegneri di Genova (40 ore serale 2005)
- **Corso di Business English** presso il Saint George International di Londra (28/02/2005 – 04/03/2005 full-time)
- **Corso di Inglese** presso Istituto Shenker di Genova
- **Master per i processi e le funzioni innovative** presso Sogea - Scuola di formazione aziendale - di Genova (400 ore serale 11/2001-05/2002) **Moduli:** Organizzazione/gestione risorse umane, Comunicazione interna/esterna, Information & Communication technology, Amministrazione e Finanza, Marketing, Qualità e Sistemi di Gestione, Logistica
- **Corso di automazione industriale** (10/1995-04/1996)
- **Corso serale di lingua tedesca** (1995)
- **Laurea in Ingegneria Elettronica** indirizzo Quantistica conseguita nel 1995 presso il Politecnico di Milano.

## Conoscenze Tecniche Specifiche

- Office 365 (Word, Excel, Access, Power Point, Project, Map Point)
- Microsoft Sql Server 2005 e 2010
- Microsoft Analysis Services-Integration Services-Reporting Services
- Strumenti di analisi di marketing (Data Analyzer,Cube Analysis,XL-Cubed)
- CRM Oracle
- Ottima conoscenza PLC Siemens (S5, S7), protocolli di comunicazione (Profibus DP/FMS e FDL, Industrial Ethernet, ecc.), Plc A.B. e protocollo DH+.
- Reti LAN (componenti, tecniche di trasmissione, modello OSI e IEEE 802, protocolli)
- Azionamenti DC: Ansaldo Silcopac, Eurotherm, Siemens DC Master, Infranor
- Inverter ABB e Micromaster Siemens
- Azionamenti A.C.: Siemens Masterdrive (vector e motion control)
- Strumentazione: Regolatori Siemens ed Eurotherm
- DCS PCS7
- Scada WinCC, Simatic IT
- Programmazione con linguaggi di alto livello (C++, Pascal, Fortran) e di basso livello (Assembler).

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel cv ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 del GDPR (Regolamento UE 2016/679).

In fede,

Rosario Di Mauro